

社名	遠州浜寿司	代表者	浜松 司朗	業界事例
住所	浜松市西区〇〇町〇〇-〇	電話	053-000-0000	

小規模持続化補助金 ヒアリングシート	個別シート
(1) どのような新しい事業(新規事業)を考えていますか 座敷席への「座敷用椅子・テーブル」の導入による、法事(宴会)等の需要開拓	・企業理念【KJ04】 ・経営方針【KJ04】 ・補助事業名【KJ11】
(2) 自社でPRしたい自慢の商品やサービスはありますか ①舞阪港で水揚げされる新鮮な海の幸を使った寿司・刺身 ②日本料理の調理経験を活かした宴会料理 ③地域に密着したサービス	・過去の売上推移【KJ01】 ・過去の利益推移【KJ01】 ・商品の特徴は【KJ03】
(3) だれに売りたいのでしょうか ①男性(年齢: 50歳~) 女性(年齢: 50歳~) ②地域は・・・ <u>近隣</u> 地場、県内、全国、海外	・市場は【KJ02】 ・近隣、全国【KJ02】
(4) 新事業開始後の1年後~3年後売상을想像してみましよう ①1年後・・・事業名: ランチ+夜食事+法事(宴会) 31,000(千円) ②2年後・・・事業名: ランチ+夜食事+法事(宴会) 36,000(千円) ③3年後・・・事業名: ランチ+夜食事+法事(宴会) 39,000(千円)	・商品別売上計画【KJ04】
(5) 自社の課題や弱点(問題点)はありますか ①技術・技能・・・コース料理に変化が乏しい ②ブランド・・・地域外の知名度は低い ③お金・・・財務基盤が弱い ④人・・・高齢化が進んでいる ⑤設備・・・座敷が座椅子で、足腰の悪い高齢客が利用しにくい ⑥情報機器、他・・・HPはあるが、あまり更新されていない	・弱点シート【KJ03】
(6) 補助事業(新規事業)を興すにあたって ①新規事業の具体的な内容は・・・シニア層に対応した環境整備と、シニア層・女性層をターゲットにしたメニューの開発 ②購入したい設備、備品は・・・畳に配置できる、テーブル・椅子セット ③HPリニューアル・・・法事メニュー・女性層向けランチの紹介 ④改装工事関連は・・・現状の座敷席にそのまま配置するため不要 ⑤その他	・新規事業の内容【KJ11】 ・必要な設備等【KJ12】 ・HP、SNSの展開【KJ12】 ・スケジュール【KJ12】 ・購入単価、金額【KJ21】 ・資金計画【KJ21】
(7) 補助事業(新規事業)の売上、利益は ①商品別の売上・・・女性層向けランチ・法事メニューの売上増 ②商品別の利益・・・利益率の高い法事メニューの売上増による利益向上 ③地域へのメリットは・・・法事サービスの提供	・新規事業の売上、利益【KJ14】 ・メリットは【KJ14】