月	講座番号・講座名
	①合同入社式·新入社員研修 I
	②新入社員研修 II ビジネスマナー講座
4	③新入社員研修Ⅲコミュニケーション講座
	④初心者のための総務・経理基礎講座
	⑤社会・労働保険実務講座(適用給付編)
	⑥経理実務講座
5	⑦段取り力強化セミナー
	⑧話し方・きき方・伝え方講座
	⑨次世代リーダー育成研修
6	⑩ビジネス文書・メール・電話対応講座
	⑪報・連・相講座
	②仕事力向上のための考える力と気づくカセミナー
7	⑬ビジネスコミュニケーション研修
	④管理者のためのマネジメント力養成講座
8	⑮若手社員仕事力向上講座
	⑯新入・若手社員フォローアップ研修
9	切部下を伸ばし育てる!ほめ方・叱り方セミナー
	⑱基本の確認から実践まで!営業セミナー
	⑨説明力向上セミナー
10	②チームカをあげる!チームビルディングセミナー
	②必須の知識!年末調整講座
11	②生産性向上のための時間活用術
11	②基礎からわかる決算書類分析講座
12	②お客様・従業員の心をつかむナッジ理論~行動経済学~
12	⑤中堅社員研修
1	⑳傾聴力と「コーチング」セミナー
	②ロジカルシンキング研修
2	28基礎からわかる資金繰り講座
	ூもうすぐ2年目!フォローアップ研修
3	③ 職場環境改善! ハラスメント&アンガーマネジメント講座
3	③新入社員受入のための音識と指導力強化研修

浜松営業部 普通 No.122431 静岡銀行 浜松磐田信用金庫 東伊場支店 普通 No.657474 遠州信用金庫 本店 当座 No.014280 全て名義人: 浜松商工会議所

※振込手数料はご負担願います

100%キャンセル料が発生します

講座日の3営業日前より、 近松商工会議所ビジネススクール受講由込書 EAX: 053-452-6685

HM	浜松商工会議所ビジネス	ススクー	ル受講	申込書	F A	X:C)53-45	2-6685
事業所名				TEL	-			
担当者名	(役職)			FAX	(
所在地	₸							
E-mail		@						
参加希望講座	講座番号()	受講者名				役職		
参加希望講座	講座番号()	受講者名				役職		
会員・一般)円	振込予定日		月	В

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催にかかわる受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認 受講料の入金確認及び講座運営に関する連絡、各種講座情報の提供の目的のみに使用いたします。

お申込みから当日までの流れ

お申込み

HP/FAX でお申込み下さい (FAX: 053-452-6685)

申込受信のお知らせ

受付後、担当者様宛に請求書兼申込受信のお知らせ (インボイス対応)を FAX で返送いたします

受講料のご入金

受講料を講座開催日の1週間前までにお振込願います

受講券 FAX

開講1~2週間前頃、受講券・会場地図等を FAX いたします(最少開講人数は5名)

当日

受講券をご持参の上、セミナー会場へお越しください



浜松商工会議所ビジネススクール

TEL: 050-3528-0837 (直通)

FAX: 053-452-6685

URL: https://www.cci-biz.com/hamamatsu/

役職別スキル強化講座

目的別スキル強化講座

職種別スキル強化講座

6 経理実務講座

(4) 管理者のためのマネジメント力養成講座 ⑰ほめ方・叱り方セミナー ⑨説明力向トセミナー ②基礎からわかる決算書類分析講座 ②ナッジ理論~行動経済学~ 20傾聴力と「コーチング」セミナー ②ロジカルシンキング研修 28基礎からわかる資金繰り講座 30ハラスメント&アンガーマネジメント講座

①合同入社式·新入社員研修 I ②新入社員研修Ⅱビジネスマナー講座 ③新入社員研修Ⅲコミュニケーション講座 ⑯新入社員研修Ⅳフォローアップ研修 ②新入社員研修 V もうすぐ 2 年目研修 ④初心者のための総務・経理基礎講座 ⑦段取り力強化セミナー ⑧話し方・きき方・伝え方講座 ⑩ビジネス文書・メール・電話対応講座 ⑪報・連・相講座 迎考える力と気づくカセミナー (3)ビジネスコミュニケーション研修 ⑤若手社員仕事力向上講座 ⑩新入若手計員フォローアップ研修

⑦段取り力強化セミナー ⑨次世代リーダー育成研修 (3)ビジネスコミュニケーション研修 (4) 管理者のためのマネジメント力養成講座 切ほめ方・叱り方セミナー @チームビルディングセミナー ②生産性向上のための時間活用術 20傾聴力と「コーチング」セミナー 30ハラスメント&アンガーマネジメント講座 ③)新入社員受入のための意識と指導力強化研修

⑦段取り力強化セミナー ⑧話し方・きき方・伝え方講座 ⑩ビジネス文書・メール・電話対応講座 ⑪報・連・相講座 迎考える力と気づくカセミナー ③ビジネスコミュニケーション研修 瓜若手社員仕事力向上講座 ⑨説明力向トセミナー ②生産性向上のための時間活用術 ②基礎からわかる決算書類分析講座 ②ナッジ理論~行動経済学~ 25中堅社員研修 ②ロジカルシンキング研修 30ハラスメント&アンガーマネジメント講座

④初心者のための総務・経理基礎講座 ⑤社会・労働保険実務講座 ⑦段取り力強化セミナー ⑧話し方・きき方・伝え方講座 ⑩ビジネス文書・メール・電話対応講座 ⑪報・連・相講座 (3)ビジネスコミュニケーション研修 切ほめ方・叱り方セミナー ②必須の知識!年末調整講座

③ 新入社員受入のための意識と指導力強化研修

30ハラスメント&アンガーマネジメント講座

④初心者のための総務・経理基礎講座 ⑥経理実務講座

②必須の知識!年末調整講座 ②基礎からわかる決算書類分析講座 28基礎からわかる資金繰り講座

営業・企画

⑦段取り力強化セミナー (3)ビジネスコミュニケーション研修 (18)基本の確認から実践まで!営業セミナー ②生産性向上のための時間活用術 ②基礎からわかる決算書類分析講座 ②ナッジ理論~行動経済学~ ②ロジカルシンキング研修

受講生募集

社員教育は浜松商工会議所ビジネススクールへお任せください! TEL: 050-3528-0837 (直通)

浜松商工会議所 (担当:会員支援部 人材支援課)

〒432-8501 静岡県浜松市中央区東伊場 2-7-1 <アクセス> J R浜松駅北口バスターミナル 5番のりばより商工会議所下車

浜松商工会議所ビジネススクール

TEL: 050-3528-0837(直通) FAX: 053-452-6685 URL : https://www.cci-biz.com/hamamatsu/





【WEB申込





	講座名•講座 番 号•日程	ポイント・対象			
新入社員研修	①合同入社式·新入社員研修 I 4/2(水) 3(木)	社会人への意識な革と行動変容!! 社会人としての自覚・ビジネス知識・マナー・仕事 の進め方などを実践的に習得し、"仕事の できる社員"の基本を身につけます。			
	②新入社員研修II ビジネスマナー講座 4/8(火)	ビジネスマナーを徹底指導!! ビジネスマナーの習得は社会人として必要不可欠です。挨拶や言葉遣いから名刺交換・電話やメールの対応まで、実践できるよう指導します。			
	③新入社員研修Ⅲ コミュニケーション講座 4/9(水)	新入社員を戦力に変え生産性向上!! 社会人として欠かせないコミュニケーションの基本ポイントや報連相の基本など社会人としてチームで仕事をするコツを学びます。			
	®新入社員研修Ⅳ フォローアップ研修 9/3(水)	未来のリーダーへの第一歩!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の 自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために 進むべき道を示すフォローアップの総合研修。			
	^② 新入社員研修V もうすぐ 2 年目研修 _{2026年} 2/19(木)	信頼され、仕事を任される先輩になる! 1年間を振り返り、2年目を迎える「先輩社員」 としての自信をつけ、新入社員を迎えるにあたって の知識と心構えを身に付けていただきます。			
○合同入社式・新入社員研修 I (引率者の参加はご遠慮願います) 受講料: (会員) 22,000 円 (一般) 26,400 円 (教材費・1 日目昼食交流会費・消費税込 ※2 日目の昼食は各自ご用意願います) 時 間:10:00~17:00 2 日間講座 会 場:アクトシティ浜松コングレスセンター 1日目 昼食会場:マイン・シュロス 〇新入社員研修 II ~ V 1 講座につき (引率者の参加はご遠慮願います) 受講料: (会員) 14,300 円 (一般) 18,700 円 (教材費・消費税込) 時 間:10:00~17:00 1 日間講座 会 場:浜松商工会議所 4階 会議室 ●●新入社員研修はまとめてお申込いただくと割引になります●● 新入社員研修 I ~ V セット申込 (会員) 68,200 円 (一般) 84,700 円 新入社員研修 I ~ III セット申込 (会員) 46,200 円 (一般) 56,100 円					
	講座名•講座番号•日程	ポイント•対象			
	<u> </u>				

	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象
4 月	④初心者のための総務・経理基礎講座4/16(水)	総務・経理は会社の礎!! 総務・経理じ当者として知っておくべき仕事の あり方と心得、年間スケジュールの把握等基礎に識 を身につけ自信を持って仕事に臨みましょう。 対象:総務/経理じ当者、若手社員
	⑤社会・労働保険 実務講座 (適用給付編) 4/23(水)	企業における最重要な法律知識!! 各種手続きを実際の申請用紙を使用して学びます。 今年度法改正だけでなく、将来改正にも対応し、 豊富な演習で最新知識と実際の手続を習得します。 対象:総務/人事担当者
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象
5月	⑥経理実務講座 5/14(水)	経理の基礎から法人税まで!! 経理の基本原理と処理の一巡に対する理解に 焦点を当て、日常取引から代金決済の処理方法、 決算手続、さらに税金の知識を習得します。 対象:経理/財務担当者、経営者
	⑦段取り力強化セミナー 5/21(水)	効率的な段取りで生産性アップ!! 自分自身の業務を効率的にマネジメントし、生産性 を上げていく段取りカ!危機管理能力も身につく 成功の秘訣を伝授します。 対象:全階層
	⑧話し方・きき方・伝え方 講座 5/28(水)	説得力アップ、共感力アップ!! わかりやすく話すこと、相手の話を聴くこと、考えや想いを伝えること、社会生活において重要な3つを改めて見直し、ポイントを学びます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員

◆講座日の3営業日前より1	00%キャンセル料が発生	ヒしますし
▼細学ログル 舌手口削みリー	しししし ツローヒ いって しょうレルチル・ナモニ	といみり!

	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象
	⑨次世代リーダー育成	組織を成長させるリーダー育成!!
	研修	メンバーとの「かかわり方」「育て方」「論理的思考」 など、優秀なリーダーになるために必要な知識と
	6/4(水)	スキル、思考フレームの基礎を学びます。
	, , ,	対象:新任リーダー、リーダー候補者
6	⑩ビジネス文書・メール	伸びる会社の人材は知っている!!
ΙĂΙ	電話対応講座	マナーとルールに沿ったワンランク上の「伝わる 技術」。演習を通じて体得します。関係者から
\tau		信頼を得るための御社の強みを増やしましょう
	6/11(水)	対象: 若手社員、中堅社員、リーダー
	⑪報・連・相講座	報連相が組織の成功を左右する!!
	6/18(水)	上司と部下、同僚、他部署とのコミュニケーションを 深め、良好な関係を築き、機会損失をなくすことに
	0/10(31)	よって、企業業績の向上を目指します。
		対象:若手社員、中堅社員、リーダー
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象
	②仕事力向上のための	新しいアイデア・価値の創造!!
	考える力と気づくカセミナー	疑問を持ち、課題を発見して解決する、本来もって いる思考力を使い、自分の頭で最適な解を見つけ出
		いるおちができるようになるためのセミナーです。
	7/9(水)	対象: 若手社員、中堅社員、新入社員
7	③ビジネス	心をつかむコミュニケーションカ!!
	コミュニケーション研修	同僚や上司との業務連絡や日常会話、お客様との
月		接し方も含めて、円滑なコミュニケーションが 業績向上の士台。能力向上を図りましょう。
	7/16(水)	対象:全階層
	(4)管理者のための	人を育て目標を必達するスキル習得!
		優秀なリーダーが併せ持つ、チームを作る「リーダ
	マネジメントカ養成講座	ーシップカ」と結果につなげる「マネジメントカ」 の具体的なスキルが身につく講座です。
	7/23(水)	対象:管理者、リーダー、経営幹部
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象
8	⑤若手社員仕事力向上講座	自発的に行動して結果を出す!!
		与えられた仕事をこなすだけでなく、自発的に行動
月	7 / IN / K 1	
1]	8/6(水)	し、協力体制を作りあげる、一段高いレベルの仕事 に取り組む能力を身につけます。
7 3	0 / 0(<i>/</i> 3\)	
7 3	高が の(スペ) 講座名・講座番号・日程	に取り組む能力を身につけます。
7.3	講座名•講座番号•日程	(ご取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・対象 将来を担う社員の育成!!
73	講座名・講座番号・日程 (6)新入・若手社員	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の
/ 3	講座名・講座番号・日程 ⑥新入・若手社員 フォローアップ研修	(ご取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・対象 将来を担う社員の育成!!
73	講座名・講座番号・日程 (6)新入・若手社員	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために
0	講座名・講座番号・日程 ⑥新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水)	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!!
9	講座名・講座番号・日程 ⑥新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と
9月	講座名:講座番号・日程 ⑤新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! ほめ方・叱り方セミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と 叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下
9月	講座名・講座番号・日程 ⑥新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水)	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践!
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ①基本の確認から実践まで!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘家 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!
9月	調座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践!
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ①基本の確認から実践まで!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に
9月	調座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名・講座番号・日程	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・対象 分かりやすい説明力が成功への近道!
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名講座番号・日程 ③説明力向上セミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ポイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名・講座番号・日程	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・対象 分かりやすい説明力が成功への近道!
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名講座番号・日程 ③説明力向上セミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び投善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ポイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。
9月	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 満座名・講座番号・日程 ③説明力向上セミナー 10/8(水)	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘泉 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ポイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層
9月 10日	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②手ーム力をあげる! ②チーム力をあげる!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・対象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!! 組織開発の手法!特性やスキルを活かしながら
9月 10月	満座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 満座名・講座番号・日程 ③説明力向上セミナー 10/8(水) ②チーム力をあげる! チームビルディングセミナー	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘泉 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベルを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ポイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層
	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②手ーム力をあげる! ②チーム力をあげる!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!! 組織開発の手法!特性やスキルを活かしながらチームワークや協力の重要性、効果的なチーム
	調座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 満座名・講座番号・日程 ③説明力向上セミナー 10/8(水) ②チーム力をあげる! チームビルディングセミナー 10/15(水)	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリユーション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設けします。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道!相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!!組織開発の手法!特性やスキルを活かしながらチームフークや協力の重要性、効果的なチームコミュニケーションについて学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 実際の申請方法を習得!!
	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名・講座番号・日程 ②説明力向上セミナー 10/8(水) ②チームカをあげる! チームビルディングセミナー 10/15(水) ②必須の知識!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道! 相手に伝わる説明力を向上させることでできます。説明上手になるためのコッを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!! 組織開発の手法!特性やスキルを活かしながらチームワークや協力の重要性、効果的なチームコミュニケーションについて学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 実際の申請方法を習得!! 基本的な社組みから、法改正の知識、法定調書の
	調座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フオローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (ほめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 満座名・講座番号・日程 ③説明力向上セミナー 10/8(水) ②チーム力をあげる! チームビルディングセミナー 10/15(水) ②必須の知識! 年末調整講座	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ポイント・刘象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリユーション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設けします。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・刘象 分かりやすい説明力が成功への近道!相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!!組織開発の手法!特性やスキルを活かしながらチームフークや協力の重要性、効果的なチームコミュニケーションについて学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 実際の申請方法を習得!!
	講座名・講座番号・日程 ①新入・若手社員 フォローアップ研修 9/3(水) ①部下を伸ばし育てる! (まめ方・叱り方セミナー 9/10(水) ②基本の確認から実践まで! 営業セミナー 9/17(水) 講座名・講座番号・日程 ②説明力向上セミナー 10/8(水) ②チームカをあげる! チームビルディングセミナー 10/15(水) ②必須の知識!	に取り組む能力を身につけます。 対象:新入社員、若手社員、中堅社員 ボイント・対象 将来を担う社員の育成!! 業務を経験した時期だからこそ活きる!現状の自己のレベリを知り、不安を払拭し自立するために進むべき道を示すフォローアップの総合研修。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員 やる気を引き出し組織を活性化!! 叱るための準備、部下を成長させるためのほめ方と叱り方、叱った後のフォローの仕方を学び、部下から信頼され、大きく成長させる方法を学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 目標必達!ソリューション営業実践! 営業プロセス全てにおける必須スキルを強化!自己の問題点及び改善課題を明らかにし、解決に向けての具体的方策を設計します。 対象:営業管理者、営業社員 ボイント・対象 分かりやすい説明力が成功への近道!相手に伝わる説明力を向上させることで、仕事の成功・周囲からの信頼を勝ち取ることができます。説明上手になるためのコツを伝授します。 対象:全階層 多様性を活かし生産性最高値実現!!組織開発の手法!特性やスキルを活かしながらチームワークや協力の重要性、効果的なチームコミュニケーションについて学びます。 対象:管理者、リーダー、中堅社員 実際の申請方法を習得!! 基本的な仕組みから、法改正の知識、法定調書の作成・提出までの事務手続き等、課題演習を使用し、

	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象	
	②生産性向上のための	タイムマネジメントスキルUP!! 計画の立て方、手帳等のツールの活用法、業務の	
11	時間活用術	個に対してい、手が得めり一つなりに引点、業分の 優先順位のつけ方などを通して、効率的な時間の 使い方を身につけます。	
肖	11/12(水)	対象:全階層	
7	③基礎からわかる	正確な情報と的確な分析判断力!! 企業の現状と問題点を把握し、経営性投資への	
	決算書類分析講座	役立て方などを、わかりやすく徹底解説。会社の 状態を読み解くコツを伝授します。	
	11/19(水)	対象:経営者、管理者、経理担当者	
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象	
	②お客様・従業員の心をつかむ ・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・・	思考を理解!人を動かす!! 政府・省庁も行動経済学のナッジ理論に基づいて、	
10	ナッジ理論~行動経済学~	国民への発信や資料の作成を行っているほど すべてのビジネスシーンで活用できる知識です。	
12 月	12/3(水)	対象:全階層	
Z	⑤中堅社員研修	生産性向上は中堅社員で決まる!! 自身の役割と行動を明確に理解・認識し、組織が	
	12/17(水)	求める期待と今後の成長の方向性を自分でみつけ 出していただくためのひとつの節目の研修です。	
		対象:中堅社員、リーダー	
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象	
	②傾聴力と	信頼関係を強固に!生産性向上!! 聴く力で部下のモチベーションを引き出し、目的意	
	「コーチング」セミナー	識を持って自発的に行動し、成果を上げるための コーチング方法を伝授します。	
	2026年1/14(水)	対象:管理者、リーダー、中堅社員	
月	②ロジカルシンキング	論理的に考え、伝える!! ビジネスで相手にわかりやすく整理して伝えたい	
	研修	方、論理的思考を向上させたい方に向け、ロジカルシンキングの手法を実践的に学びます。	
	2026年1/21(水)	対象:全階層	
	講座名・講座番号・日程	ポイント•対象	
	②基礎からわかる	安定した経営に不可欠な知識!!	
	資金繰り講座	計画的な経営に基づく資金繰りのポイント、 キャッシュフロー経営の考え方をわかりやすく	
2	2026年 2/4(水)	解説します。 対象 : 経理/財務担当者、経営幹部	
月	愛もうすぐ 2 年目!	信頼され、仕事を任される先輩になる!	
	フォローアップ研修	1年間を振り返り、先輩社員としての自信をつけ、 新入社員を迎えるにあたっての知識と心構えを	
	2026年 2/19(木)	身に付けていただきます。 対象:新入社員、若手社員、中途入社社員	
	講座名•講座番号•日程	ポイント・対象	
	③職場環境改善!ハラスメント&	働きやすい職場を作る!	
	アンガーマネジメント講座	従業員のハラスメントに対する理解を促し、自分 自身や周囲の人にとって長期的に健康的なセルフ	
3月	2026年3/4(水)	マネジメントができるようになることを学ぶ研修。 対象:全階層	
月	③新入社員受入のための	受入体制と環境づくりを強化!!	
	意識と指導力強化研修	時代に応じた新人育成法を学び、知識をもって新人 に対し、厳しくかつ温かく接し、成長を促す組織	
	2026年 3/11(水)	受け皿づくりをめざします。 対象:管理者、リーダー、中堅社員	
受調	 	300円(数量・消費税 10%认)	
~ и	•	,700 円(教材費·消費税 10%込)	
時	間: 10:00~17:00		
会	場:浜松商工会議所 4階	会議室	
	程・講座名・内容等を変更することがあ	りますので、予めご了承ください。	
*受講料の返金は致しかねます。 *各講座とも最少催行人数は5名となります。			
*駐車場はございますが、有料となります。			
	社会的団体及びその構成員と認められる たセミナーの性質 L. 講師業、土業、コ		
またセミナーの性質上、講師業、士業、コンサルタント業の方など 講師と同業の方の参加をお断りすることもあります。			