

2019年  
**11/28** 木

[セミナー] 14:30~16:00  
[名刺交換会] 16:00~16:30

# 「共感」によるアポ支援が B to B 営業を変える



講師 株式会社Saleshub  
代表取締役 **江田 学** 氏

【経歴】大学1年生よりソーシャルコマース事業、  
(※)リアルアフィリエイト事業を手掛けるi-see株式会社  
の立ち上げから参画をし、営業部門を担当。その後、株式会社deece(現:(株)Saleshub)を設立し、代表取締役に就任。月間50万人が使う遊び場探しサイト「DEECE」の開発運営を行いつつも、求めていたKPI(重要業績評価指標)に達しなかったことから、現在は新規事業として「Saleshub」を立ち上げている。  
(※)ネット(広告リンク)を経由せず携帯販売店や飲食店などリアルな店舗で、店頭スタッフが来店顧客にサービス説明・会員登録への誘導などを行い、リアルな店舗に成果報酬を支払う形態のことを指す。

「シェアビジネス(シェアリングエコノミービジネス)」とは、使用していないモノや空間、技術など「借り手」と「貸し手」を結びつけて流通させて利益を出すビジネスです。潜在的市場規模は2・6兆円といわれ、日本政府も国策としてこれから大きく発展する産業として位置づけています。  
今回は「浜松シェアビジネス研究会」の2019年度第3弾

として、共感し応援したい企業へアポイントを提供することで、誰でも企業の新規開拓営業を支援できるアポイント支援プラットフォーム「Saleshub」を運営している(株)Saleshub 江田学氏をお招きし、「共感によるアポ支援がB to B 営業を変える」のテーマで語っていただきます。また、当日は講師を交えた名刺交換会(希望者のみ)も行います。ぜひご聴講ください。

日時 2019年11月28日(木)  
【セミナー】14:30~16:00  
【名刺交換会】16:00~16:30  
※名刺交換会は希望者のみ

会場  
浜松商工会議所 10階 BC会議室  
※当所の駐車場をご利用ください。  
会場受付にて駐車券の無料認証をします。

受講料  
無料(受講券は発行いたしません)

定員 50人(申込先着順)

◎この申し込みにより自動的に「浜松シェアビジネス研究会」に参画いただく形となりますので、ご了承ください。

※浜松シェアビジネス研究会とは、商業・工業・情報文化部会などの各業界で、新しいシェアビジネスによる影響やビジネスチャンスを研究していくことを目的としています。  
参加会費: 当所会員無料・非会員2万円

申し込み方法 ▶ FAXまたはホームページにてお申し込みください。

## 参加申込書

▶▶▶ FAX 459-3535

※番号をお確かめください。

事業所名			
所在地	〒	TEL	
		FAX	
参加者名	( 役職 )	E-mail	
参加者名	( 役職 )	E-mail	

※ご記入いただいた内容は、当事業の参加者把握に利用するほか、事務連絡や関連事業および関連施策の情報提供のために使用することはありますが、第三者に公開するものではありません。

【申し込み・問い合わせ】浜松商工会議所 商業観光課 TEL:053-452-1114 FAX:053-459-3535  
E-mail: shogyo@hamamatsu-cci.or.jp URL: https://www.hamamatsu-cci.or.jp/events/