

## 講座

2018年  
**4/19** 木  
10:00~17:00

浜松商工会議所の初心者応援プログラム《第3弾》

初めてのの方のための

**営業のきほんセミナー**

「初めてのの方でも必ず売れる！」

社会人の約3割が営業職といわれる現代の日本企業において、営業の「あり方」や行動の基本を知り、ロールプレイングを通じて現場で実践できる営業力を養成します。営業担当者として必要な基礎、そしてトップ営業マンになるための「心の持ち方」「行動」「スキル」を身に付けていただきます。

また、「売れる“営業マン”なら誰でも実践している「基本的な思考と行動」を知ること、お客さまに対する対応に自信が持てるようになります。本セミナーをぜひご利用ください。

## 内容

## 優秀な営業マンへの基礎を身につける！

- ①営業の仕事とは
- ②売れる営業マンになる
- ③営業の心得、コツ、トーク
- ④目標数値と営業行動
- ⑤時間の有効な使い方

## 日時

平成30年4月19日(木)  
10:00~17:00 全1回

## 会場

浜松商工会議所 10階 会議室

## 対象

平成30年度新入社員、営業初心者、第二新卒や中途採用の若手社員

## 受講料

会員：12,960円(教材費・消費税込)  
一般：16,200円(教材費・消費税込)

## 定員

50人(定員になり次第締め切らせていただきます)

お車で  
お越しの方は、  
会館西側  
立体駐車場を  
ご利用ください。  
(有料)

## ★セット申し込み 割引特典★

初心者応援プログラムの中から2講座以上を同時にお申し込みの場合、受講料が

**10%割引になります！**

### 申し込み方法 ▶ FAXまたはお電話にてお申し込みください。

受け付け後、申込者さま宛てに「申込受信のお知らせ」をFAXで返送いたします。  
お申し込み後、受講料を開講1週間前までに下記口座までお振り込みください。  
(恐れ入りますが、振込手数料はご負担願います)

振込先：① 静岡銀行 浜松営業部 普通預金 NO.0122431  
② 浜松信用金庫 東伊場支店 普通預金 NO.0657474  
③ 遠州信用金庫 本店 当座預金 NO.0014280

口座名：浜松商工会議所

※ご入金確認後、講座1週間前に受講券・会場地図などを申込者さま宛てにFAX送信いたします。  
※受講料の返金はいたしかねますので、ご了承ください ※最少開講人数は5人となります。

## 受講申込書

そのほかの初心者応援プログラムは  
NEWing3月号をご覧ください。

▶▶ **FAX 452-6685**

※番号をお確かめください。

事業所名			申込者名	(役職)	
所在地	〒	TEL			
		FAX			
E-mail					
参加者名		希望講座に○	営業のきほん・新入社員研修・総務経理基礎・コミュニケーション力		
参加者名		希望講座に○	営業のきほん・新入社員研修・総務経理基礎・コミュニケーション力		
参加者名		希望講座に○	営業のきほん・新入社員研修・総務経理基礎・コミュニケーション力		
参加者名		希望講座に○	営業のきほん・新入社員研修・総務経理基礎・コミュニケーション力		
会 員 ・ 一 般 (どちらかに○)		受講料( )円×( )名=( )円 振込予定日 月 日			

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、講座開催にかかわる受講者の確認、受講者名簿の作成、出欠確認、受講料の入金確認および講座運営に関する連絡の目的のみに使用いたします。

【申し込み・問い合わせ】浜松商工会議所 ビジネススクール IPTEL:050-3528-0837(直通) FAX:053-452-6685

浜松商工会議所 ビジネススクール専用ホームページ <http://www.cci-biz.com/hamamatsu/>

浜松商工会議所 ホームページ <http://www.hamamatsu-cci.or.jp/>