

平成 29 年度モノづくり経営塾<第 3 回>

私はこんなことを考えながら 「強い町工場」を創りました

平均売上高経常利益 35%超を続ける町工場のヒミツとは？

浜松商工会議所 工業部会(前嶋文明部会長)では「成功企業に隠されたヒント」を学び、私たちも次なる成功企業となるべく取り組む契機として、さらには当地域のモノづくり産業の発展に寄与することを目的に「モノづくり経営塾」を平成27年度より開講しています。

今回は、短納期で顧客の信頼を勝ち取り、徹底的に利益にこだわる経営手法により、町工場でありながらジャスダック上場を果たした株式会社エーワン精密創業者の梅原勝彦氏をお招きします。創業時わずか 3 人の町工場だったが「スピード」にこだわった経営により、創業以来、高い経常利益率を叩き出してきた。不況に左右されず利益を出し続ける町工場の強さの秘密を語っていただきます。

成功企業の舞台裏からビジネスのヒントを得る絶好の機会です。本講演会が1社でも多くの企業にとって、日本のモノづくりの眠れる力を目覚めさせる契機になれば幸いです。ぜひ、皆さまのご参加をお待ちしております。

日 程	平成 30 年 1 月 2 9 日 (月)	定 員	1 0 0 名
時 間	1 4 : 3 0 ~ 1 6 : 3 0	受講料	無料
会 場	オークラクトシティホテル浜松 平安 I	主 催	浜松商工会議所 工業部会



【講師】株式会社エーワン精密
取締役相談役 梅原 勝彦 氏

1939 年東京都生まれ。父の経営する会社が倒産し、12 歳からネジ工場で働き始める。65 年に実兄と会社を設立し、小型自動旋盤用のカム製造を開始。70 年に独立してエーワン精密を設立し、社長に就任。徹底した短納期で顧客の信頼を勝ち取り、工作機械に取り付けるコレットチャックでは国内シェア 6 割を獲得。2003 年ジャスダック上場。切削工具再研磨も事業化。2007 年取締役相談役に就任し、親族ではない新経営陣にバトンタッチ。2008 年『町工場強さの理由』(日本実業出版社)、2011 年『エーワン精密の儲け続けるしくみ』(日本実業出版社)、2013 年『「速さ」で稼ぐリーダー 47 のコツ』(日経 BP 社)を上梓。中小企業経営者を応援するために執筆や講演を行うが、「本業は製造業」と原稿料や講演料は受け取らない主義を貫く。2008 年 6 月期まで 38 年間、売上高経常利益率 35%超を続けてきた。社員約 110 人。

【申込・問合せ先】 浜松商工会議所 工業振興課 TEL:053-452-1116 / FAX:053-459-3535
E-mail:kogyo@hamamatsu-cci.or.jp

参加申込書

申し込み締切
1月26日(金)

▶▶▶ FAX:053-459-3535

事業所名		電話番号	
所在地		F A X	
参加者名	所属・役職	E-mail	
参加者名	所属・役職	E-mail	

※ご記入いただいた内容は、当事業の参加者把握のために利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用することがありますが、第三者に公開するものではありません。