

第48回ツキイチ交流会「新入会員交流会」

新入会員はぜひご参加ください！

商談実績が“ぐぐっと上がる”「商談力アップセミナー」&新入会員交流会

会社の売上に直結する日々の商談、「成約率が上がらない…」と悩んでいませんか？

実は、「提供する商品・サービス」ではなく、商談までの「準備」や商談の「進め方」に問題があることも多いのです。これは自分自身では気がつきにくいことでもあります。

今回は業種・業態に関わらず「おさえておきたい商談のツボ」をお伝えします。

特に新入会員の皆様は積極的にご参加ください。来期の売上アップにつなげましょう。



講師：竹内 幸次 氏（株式会社スプラム 代表取締役）
（中小企業診断士・経営士・1級販売士）

中小企業の Web 活用支援や、中小企業に最適な SEO、創業支援、キャッシュレス対応等の商業支援、製造業等の交渉力支援を行う。2,600 社以上にのぼる中小企業へのコンサルティング、2,300 回以上の講演実績がある。テレビ・ラジオへの出演経験も豊富で、分かりやすい講演とコンサルティングに定評あり。

- 開催日 2020年3月16日（月）15:00～17:30
＜セミナー＞15:00～16:30 ＜交流会（名刺交換会）＞16:30～17:30
 - 会場 浜松商工会議所 10階会議室
 - 会費 無料
 - 対象者 会員事業所（商工会議所に入会間もない方はぜひご参加ください）
 - 定員 50名（先着）
 - 持ち物 名刺をご持参ください
 - 申込方法 下記申込書をFAXにてお送りください。
 - 問合せ先 浜松商工会議所 会員共済課
TEL:053-452-1115/MAIL:kaiin@hamamatsu-cci.or.jp
- ※ 参加者への一方的な営業行為等はお控えください。

浜松商工会議所「ツキイチ交流会」(3/16) 参加申込書⇒FAX:053-452-6685

事業所名	TEL	
	FAX	
参加者名	役職()	MAIL
貴社についてご記入ください。当日の参加者名簿に記載させていただきます。		
業種	貴社PR	